デシジョンツリー(Decision Tree) · · · 意思決定の樹

To buy or not to buy, that is the question.

判断するのは情報と自分の価値観のみ

消費行動と意思決定

商品を購入するための意思決定をシミュレーションしてみよう。

Step 1 目的と動機

何が欲しいのか?

ex. 洋服

なぜ欲しいのか?

ex. 家で着る服がないから,流行のものが着たいから,新しいデザインのものが出たから など

Step 2 購入に当たり考慮すべき事柄は何か?

ex.予算,デザイン,ブランド,性能,購入時期,安全性,環境への配慮,購入後の手入れ など

Step 3 どのように情報を収集するか?

ex. 広告を見る,店に行く,コマーシャルを見る,友達から聞く,カタログを見る,インターネット で調べる,など

Step 4 購入方法

いつどこでどのように購入するか?

ex. デパートで買う。ショッピングセンターで買う。専門店で買う。 通販で買う。ネットショッピングで買う。 気に入ったらすぐに買う。バーゲンまで待つ。

Step 5 決定

(最終的に決定した商品名と決めたポイントは何か。 ← 買わないという選択肢もある) どの商品をいつどのように買うのか,または買わないのか。

 Decision Making
 = 意思決定・最終決定

 あなたのもつ価値観や目標によって決定
 (自分の決定が他人に当てはまるわけではない)

あなたの満足度(心の豊かさ)が基準となる。

満足度の高い買い物は「労働力の再生産」につながる。

年 組 番 氏名